

27/10/2021

כ"א חשון תשפ"ב

סילבוס הדרכה לקורס מודיעין מכבים רעות - יוזמים סטארטאפ - 15.11.21 - ערב

- יזמים בתחילת דרכם המגיעים עם רעיון לסטארט-אפ אותו היו רוצים לפתח
- אנשים המעוניינים להתפתח ולעסוק בעולם חברות הסטארט-אפ (לדוגמה, כנותני שירותים לסטארט-אפ)

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
15/11/2021	17:00	20:45	רעיון על CANVAS - המשך	• פתיחה: מטרת השיעור, תזכורת לעיקרי השיעור הקודם • רקע - מה עושים אחרי שלב הרעיון - על התהליך הטבעי של סטארט-אפ (לפי 4 השלבים) • סדנת ולידציה להיפותזות - בחינת כל אחד מהרעיונות לגופו על-ידי ולידציה של הנחות העבודה השונות • שימוש ב-TEST CARD לצורך למידה ווילדציה ראשונית • סיבות להקמת סטארט אפ
15/11/2021	17:00	20:45	מתחילים! עולם הסטארט אפ	• פתיחה: מטרת הקורס, נהלים, תוכנית הקורס, היכרות • היסטוריה של עולם היזמות וחברות ההזנק + מבנה ה- Eco System בעת הנוכחית • האם כל מיזם מוגדר כסטארט-אפ? • סוגי סטארט-אפ, התייחסות להגדרת סטארט-אפ במסגרת הקורס • להתחכך עם השוק - פעילות מכירות OUTDOOR
29/11/2021	17:00	20:45	רעיון על CANVAS	• פתיחה: מטרת השיעור, תזכורת לעיקרי השיעור הקודם • גיבוש הרעיון - תחילת מילוי פרטי הרעיון לסטארט-אפ לפי Lean Start-up Business Canvas • התנסות בכיתה (30 דקות) • מתודולוגיית Lean Start-up Validation (הרצאת אורח וסדנה) + עקרונות ה- Lean Canvas
06/12/2021	17:00	20:45	מבט קדימה	• פתיחה: מטרת השיעור, תזכורת לעיקרי השיעור הקודם • רקע - מה עושים אחרי שלב הרעיון - על התהליך הטבעי של סטארט-אפ (לפי 4 השלבים) • מיהו יזם מצליח? תכונות והמיומנויות של יזם מצליח • גיוס שותפים • פאנל יזמים ומנטורים • מבט קדימה
13/12/2021	17:00	20:45	מבינים ועושים ולידציה	• פתיחת שיעור • מבוא לוולידציה • Customer Development - לדבר עם השוק, לבצע דיוק פנימי, לעדכן את תוכנית הפעולה - הסבר מפורט על השלב היפותזות ופיבטטים

• פתיחה: מטרות המפגש • חוסן נפשי - סימולציות לשימוש בשיטות פנייה מגוונות + התמודדות עם ביקורת שלילית וסירובים. • הגדרת KPI's - מדדי הצלחה (Key Performance Indicators) • הדגמה + הסבר למשימת הבית • עיצוב מוצר • הכרות עם מתודולוגיית Design Thinking	מבנים ועושים ולידציה - המשך	20:45	17:00	20/12/2021
• פתיחה: מטרות המפגש • הגדרת משאבים ואתגרים בגיוס המשאבים • מיפוי בשלב הולידציה • פעולות ולידציה במיזם האישי - תוכנית פעולה	מבנים ועושים ולידציה - המשך	20:45	17:00	27/12/2021
• פתיחה: מטרות המפגש • תהליך הגיוס – מתי, איך ולמה? • סוגי משקיעים • קרנות הון סיכון • ניהול תקציב • ניהול, גיוס ואקוויטי • Pitching Workshop - הידוק הסיפור והרעיון	גיוס הון	20:45	17:00	03/01/2022
• פתיחה: מטרות המפגש • פיצ'ים! 5:00 דקות אימון לכל משתתף • כיצד נמדד סטארט אפ? • בניית תוכנית שיווקית • כלים בשיווק	שיוק ופרסום	20:45	17:00	10/01/2022
• פתיחה: מטרות המפגש • מבוא להקמת חברה • MVP – מאפיינים, עקרונות ודרכי פעולה • ניתוח מקרה MVP • תכנון והדגמה – MVP • תכנון ותרגול – MVP	מוצר ו MVP	20:45	17:00	17/01/2022
• פתיחה: מטרות המפגש • מבוא פיננסי - עקרונות פיננסיים חשובים • בניהול סטארט-אפ ובתמחור תהליך הייצור בפרט • התאמת מוצר – ראיון משתמשים • התאמת מוצר – תרגול • Mockup • הנה לקראת DEMO DAY	מוצר ו MVP – המשך	20:45	17:00	24/01/2022
• מפגש סיכום חגיגי • הצגת הפרויקטים ע"י המשתתפים כהכנה לפרזנטציה בפני משקיעים DEMO DAY • סשן קצר למענה לשאלות העולות מהקהל ומצוות השופטים	DEMO DAY	20:45	17:00	31/01/2022

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים