**קורס מכירות**

**כלים מנצחים לסגירת עסקה והגדלת מכירות**

**בעל עסק/יזם – זה הזמן לרכוש כלים פרקטיים לסגירת עסקה והגדלת מכירות לך ו/או לעובדים שלך!  
בוא לרכוש כלים לנהל שיחת מכירה אפקטיבית, ללמוד כיצד לטפל בהתנגדויות ולהיחשף לטכניקות לסגירת עסקה והגדלת המכירות בעסק הקטן.**

5 מפגשים,20 שעות אקדמאיות פעם בשבוע בימי ראשון בין השעות 12:30 – 09:30,  
 עלות הקורס 342 ₪.

**מרצה: דינה רוקסא.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **מס מפגש** | **שם המפגש** | **תוכן** |
| **1 06/03/2022 יום ראשון** | תועלות המוצר שלי | הבנת/הגדרת המוצר, תועלות רציונאליות ואמוציונאליות ללקוח |
| **2 13/03/2022 יום ראשון** | מבנה שיחת המכירה | מודל ההשפעה, בניית תסריט מכירה אישי, זיהוי איתותי סגירה וטכניקות לסגירת עסקה |
| **3 20/03/2022 יום ראשון** | טכניקות לטיפול בהתנגדויות | זיהוי מקור ההתנגדות ואופן הטיפול הנכון בהתנגדות |
| **4 27/03/2022 יום ראשון** | ניהול משא ומתן | עקרונות בניהול משא ומתן, הכנה למשא ומתן והשגת תוצאות רצויות |
| **5 04/04/2022 יום ראשון** | הגדלת מכירות | קידום מכירות באמצעות מבצעים, התאמת מבצע לעסק, הכרות עם דרכים להגדלת מכירות ובניית מוצרים מתאימים |

**לפרטים והרשמה 076/8844877** [**eventbuzz.vco.il/9swmf**](https://eventbuzz.co.il/9swmf)

**לבקשות ומידע בנושא הסדרי נגישות yaelg@d.maof.co.il**