

27/06/2022  
 כ"ח סיון תשפ"ב

**סילבוס הדרכה לקורס אונליין- NLP ככלי לניהול העסק - 11.9.22 (ערב)**

גישת NLP מאפשרת הבנה ושימוש בלתי רגיל במוח האדם.

היכולת לעבוד עם תת המודע מאפשרת לכול אדם

1. להשתמש בשפה/בתקשורת שלנו, להוביל ולהשפיע על עצמנו ועל האחר להשגת מטרותינו (לקוחות, עובדים, ספקים)

2. להסיר חסמים המונעים מאיתנו למנף את העסק ולחיות בשפע עסקי ומנטלי.

הסרת חסמים מהירה בשילוב אימון והטמעת הרגלים חדשים, יוצר פריצות דרך בלתי רגילות, בתחום האישי, העסקי והמקצועי.

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
11/09/2022	17:00	20:45	הכרות	מהו NLP, מודל התקשורת: למה אנחנו מגיבים כפי שאנחנו מגיבים? התקשורת שלנו יוצרת את התוצאות העסקיות והאישיות שלנו? העבודה עם המודע והלא מודע
18/09/2022	17:00	20:45	הנחות היסוד של הNLP	הנחות היסוד של הNLP, כיצד הנחות היסוד יכולות להועיל לנו בהצלחה אישית, עסקית ובמערכות היחסים שלנו עם עובדים, קולגות, לקוחות, אימון והטמעה
02/10/2022	17:00	20:45	ערכים מנועי הטורבו שלנו	גיוס המודע והלא מודע להצלחה מה מניע אותנו? מה מניע את העובדים שלנו? את הלקוחות שלנו מפגש מוטיבציה אבחון ערכי מטרה ושימוש בהם כמנועי הטורבו להשגת המטרות העסקיות שלנו.
23/10/2022	17:00	20:45	כתיבת חזון עסקי	כתיבת תוכנית הצלחה GO, מודל דיסני להשגת מטרות הפקת OUTCOME בזוגות
30/10/2022	17:00	20:45	תוכנית עבודה למימוש החזון	כתיבת תוכנית עבודה למימוש החזון, זיהוי ה GAME CHANGER תהליך NLP להטמעתו מודל בחירה מלאה להשגת מטרות עסקיות
06/11/2022	17:00	20:45	ריפריימינג	מחוללי צמיחה ומעכבי צמיחה עקרונ הכוונה החיובית, לפי הNLP זיהוי הרגלים מעכבים ריפריימינג-מסגור מחדש טכניקת ריפריימינג בשישה צעדים: לזיהוי כוונה חיובית ומציאת התנהגויות חלופיות תהליך ריפריימינג לפיתרון דילמה עסקית ואישית
13/11/2022	17:00	20:45	כוחן של אמונות בהשגת מטרות	אילו אמונות מעכבות אותנו בדרך להשגת המטרה? זיהוי האמונות המגבילות הנמצאות בלא מודע. זיהוי האמונה המגבילה והפיכתה לאמונה מעצימה
20/11/2022	17:00	20:45	מיומנויות תקשורת לפיתוח מנהיגות ואמונות ההשפעה	ראפור מיומנויות ליצירת השפעה: יצירת חיבור בין אישי, במהירות • יצירת כימיה ואמון Pacing&Leading • דרכים ליצירת הצטרפות והובלה מיומנויות תקשורת – הקשבה איכותית איכויות הלב ליצירת ראפור

מיומניות תקשורת ליצירת חיבור והובלה, חדות חושים, רמזים התנהגותיים לתקשורת בלתי מילולית, סדנת סגנונות תקשורת להשפעה בתהליכי מכירה וניהול עובדים.	המשך מיומניות תקשורת	20:45	17:00	27/11/2022
איך נוצר קונפליקט? איך מנהלים קונפליקט עסקי או אישי או במערכת היחסים, איך קונפליקט פנימי מעכב אותנו מלקבל החלטה 3 מצבי התפיסה אימון והטמעה	ניהול קונפליקטים	20:45	17:00	04/12/2022
מודל ששת רמות החשיבה להעצמה, משוב אפקטיבי ככלי לעיצוב התנהגות	משוב והעצמה	20:45	17:00	11/12/2022
פיתוח תודעת שפע, מיני סדנא מנטורינג לרמה הבאה וסיכום	פיתוח תודעת שפע וסיכום	20:45	17:00	25/12/2022

**יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים**