



סילבוס קורס כלי NLP לבעלי עסקים

מטרת הקורס:

גישת ה-NLP מציעה מגוון טכניקות ומיומנויות שמטרתן יצירת השפעה ושינוי במחשבות, רגשות והתנהגויות, דרך זה שינוי של הרגלים, דפוסים ורתימתם להשגת תוצאות רצויות.

איך NLP משתלב עם עולם הניהול העסקי?

✓ שימוש בשפה/בתקשורת שלנו כדי להוביל ולהשפיע על עצמנו ועל האחר

להשגת מטרותינו (לקוחות, עובדים, ספקים)

✓ הסרת חסמים המונעים מאתנו למנף את העסק ולחיות בשפע עסקי ומנטלי.

קהל היעד: בעלי/ות עסקים

היקף הקורס: 55 שעות אקדמיות

דמי השתתפות: 812 ש"ח

מיקום: אילת + ZOOM

תאריך פתיחה: 27/10/22

*ימי חמישי אחת לחודש בוקר בסניף, ימי שלישי אחת לחודש ערב בזום

מנחת הקורס: אושרת גרובר, בוגרת תואר שני במנהל עסקים מאוניברסיטת בן

גוריון, קאוצ'רית ו TRAINER NLP מטעם ארגון IANLP הבינלאומי,

בעלת ניסיון רב, בליווי ייזמים ומאמנים להקמת עסק ושיפור תוצאות עסקיות. בעלת

ניסיון גדול בניהול והובלת צוותים, בליווי מנהלים בעסקים קטנים ובינוניים. מובילת

הכשרות מאמנים מרצה אימון עסקי וNLP, ניהול מנהיגות ומשאבי אנוש מרצה בנושאי

תקשורת מנהיגות ומכירות.



מס' מפגש	תאריך	נושא	תכנים
1	27.10.22 יום חמישי 09:00-16:30	היכרות	- מהו NLP? - מודל התקשורת: למה אנחנו מגיבים כפי שאנחנו מגיבים? איך התקשורת שלנו יוצרת את התוצאות העסקיות והאישיות שלנו - העבודה עם המודע והלא מודע
		הנחות היסוד של ה-NLP	- הנחות היסוד של ה-NLP - כיצד הנחות היסוד יכולות להועיל לנו בהצלחה אישית, עסקית ובמערכות היחסים שלנו עם עובדים, קולגות, לקוחות - אימון והטמעה
2	8.11.22 יום שלישי 17:00-20:45 ZOOM	ערכים	- ערכים מנועי הטורבו שלנו כמחוללי צמיחה: גיוס המודע והלא מודע להצלחה מה מניע אותנו? מה מניע את העובדים שלנו? את הלקוחות שלנו - מפגש מוטיבציה אבחון ערכי מטרה ושימוש בהם כמנועי הטורבו להשגת המטרות העסקיות שלנו.
3	24.11.22 יום חמישי 09:00-16:30	כתיבת חזון עסקי	- כתיבת תוכנית הצלחה GO - מודל דיסני להשגת מטרות - הפקת OUTCOME בזוגות
		תוכנית עבודה למימוש החזון	- כתיבת תוכנית עבודה למימוש החזון - זיהוי ה- GAME CHANGER - תהליך NLP להטמעתו - מודל בחירה מלאה להשגת מטרות עסקיות
4	6.12.22 יום שלישי 17:00-20:45 ZOOM	עקרון הכוונה החיובית לפי ה-NLP ליצירת השפעה אמפטית	- מחוללי צמיחה ומעכבי צמיחה - עקרון הכוונה החיובית לפי ה-NLP - זיהוי הרגלים מעכבים
5	22.12.22 יום חמישי 09:00-16:30	מיומנויות תקשורת לפיתוח מנהיגות ואומנות ההשפעה	- ראפור, מיומנויות ליצירת השפעה: יצירת חיבור בין אישי ובמהירות - יצירת כימיה ואמון Pacing&Leading - דרכים ליצירת הצטרפות והובלה - מיומנויות תקשורת – הקשבה איכותית
		המשך מיומנויות תקשורת	- מיומנויות תקשורת ליצירת חיבור והובלה - סדנת סגנונות תקשורת להשפעה בתהליכי מכירה וניהול עובדים



מס' מפגש	תאריך	נושא	תכנים
6	10.1.23 יום שלישי 17:00-20:45 ZOOM	ניהול קונפליקטים	- איך נוצר קונפליקט? - איך מנהלים קונפליקט עסקי או אישי - איך קונפליקט פנימי מעכב אותנו מלקבל החלטה 3 מצבי התפיסה - אימון והטמעה
7	26.1.23 יום חמישי 09:00-16:30	כוחן של אמונות בהשגת מטרות	- אילו אמונות מעכבות אותנו בדרך להשגת המטרה? - זיהוי האמונות המגבילות הנמצאות בלא מודע - זיהוי האמונה המגבילה והפיכתה לאמונה מעצימה
		פיתוח תודעת שפע	- פיתוח תודעת שפע - מיני סדנת מנטורינג - סיכום הקורס
		משוב והעצמה וסיכום	- מודל ששת רמות החשיבה להעצמה - משוב אפקטיבי ככלי לעיצוב התנהגות

*התכנים והמועדים נתונים לשינויים