

15/11/2023
ב' כסלו תשפ"ד

סילבוס הדרכה לקורס אונליין - יוזמים עסק לכבדי שמיעה - 20.12

קורס "יוזמים עסק" הינו קורס ייחודי המלווה את היזם החל מהוצאה לפועל של הרעיון העסקי והגדרת הצעדים הראשוניים לבניית עסק ועד שלב הביצוע בשטח באמצעות תכנית עבודה על בסיס מודל הקנבס והקניית כלים ניהוליים ומקצועיים להקמת עסק.

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
20/12/2023	17:00	20:45	עושים switch לומדים לחשוב יזמות	• הצגת מבנה ומטרות הקורס • היכרות עם משתתפי הקבוצה • מאפייני עולם העסקים הקטנים בישראל • המעבר משכיר לעצמאי • היזם כמשאב מרכזי להקמת העסק • כלים לתכנון עסקי - מודל הקנבס וגאנט
27/12/2023	17:00	20:45	מחלום לרעיון ממוקד	• שלבים בפיתוח העסק • מיקוד הרעיון העסקי (Swot) • גיבוש חזון עסקי (Vision) • ייעוד לפעילות העסקית (Mission) • תרגול נאום מעלית (Elevator Pitch)
03/01/2024	17:00	20:45	אסטרטגיה שיווקית "העסק שלי הוא ייחודי"	• גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכיצד היא מתחברת להצעת הערך • מיקוד בהבנת הלקוח ומיפוי השוק • ניתוח מתחרים • בידול ומיצוב העסק • יסודות לתכנית שיווקית
10/01/2024	17:00	20:45	הלקוחות והעסק שלי מהו המפתח לשידוך מוצלח?	• ניתוח קהלי יעד ופילוח שוק • שיטות לאפיון לקוח • הגדרת נתח שוק ונתח לקוח • כלים לבדיקה ואימות עם השוק
17/01/2024	17:00	20:45	כלים ניהוליים מתכנון לתכל"ס	• גיבוש יעדים לפי מודל SMART • כלים לבניית תוכנית עבודה • גזירת משימות מיעדים • מעקב ובקרה על התכנון • ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפויות
24/01/2024	17:00	20:45	בין חלום למציאות מהו הון וכיצד משיגים אותו	• הון עצמי או הלוואה • חישוב עלות הכסף, רווחים על השקעה וריביות • מקורות לגיוס הון • כלים מעשיים לעבודה עם הבנק • ניתוח סיכונים וטעויות נפוצות בניהול הון
31/01/2024	17:00	20:45	מהיכן משיגים את הכסף	• ניתוח כדאיות עסקית • תרגום שכר בעלים רצוי להיקף פעילות • תרגום יעדי מכירות להיקף השקעה • תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות
07/02/2024	17:00	20:45	Statu\$tion	• הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה • זיהוי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים • הצבת יעדים ופעולות להמשך • הכנה למפגש מסכם

14/02/2024	17:00	20:45	להתפרנס או להרוויח?	• האם אנחנו מרוויחים? מהי נקודת האיזון • דו"ח רווח והפסד – מושגים בסיסיים • מודלים להגדלת רווחיות • הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות (חשבונית, קבלה, תעודת משלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) • העסקת עובדים בעסק קטן
21/02/2024	17:00	20:45	איפה הכסף? בקרת תזרים המזומנים	• ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו • הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי – בדגש על פער אשראי • והשפעותיו על תזרים המזומנים • חישוב מסגרת אשראי נחוצה • כללי הניהול הפיננסי השוטף
28/02/2024	17:00	20:45	שיווק דיגיטלי איפה להיות כדי "להיות קיים"?	• סקירת ערוצים שיווקיים – אינטרנט, רשתות חברתיות • פרסום ברשת ובגוגל • כתיבת תוכן שיווקי • שיתוף ויצירת 'לידים'
06/03/2024	17:00	20:45	קידום ופרסום "ונעבור לפרסומות..."	• בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק • כלים למיקוד USP • תקשורת שיווקית • מיתוג ושפה ויזואלית • מדידת אפקטיביות הפרסום
13/03/2024	17:00	20:45	אשף המכירות	• תהליך המכירה • טכניקות לסגירת עסקה • טיפול בהתנגדויות • סימולציות
20/03/2024	17:00	20:45	Show Time	• הצגת הקנבסים של המשתתפים • הגדרת תכנית פעולה קדימה • סיכום הקורס • משובים וחלוקת תעודות

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים