

01/02/2024
כ"ב שבט תשפ"ד

סילבוס הדרכה לקורס שוהם - יוזמים עסק - 13.2.24 ערב
*הקורס מיועד ליזמים בעלי רעיון עסקי ממוקד, או בעלי עסקים בתחילת דרכם
*התכנים והמועדים נתונים לשינויים

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
13/02/2024	17:00	20:45	עושים switch לזמנים לחשוב יזמות	• הצגת מבנה ומטרות הקורס • היכרות עם משתתפי הקבוצה • מאפייני עולם העסקים הקטנים בישראל • המעבר משכיר לעצמאי • היזם כמשאב מרכזי להקמת העסק • כלים לתכנון עסקי - מודל הקנבס וגאנט
20/02/2024	17:00	20:45	מחלום לרעיון ממוקד	• שלבים בפיתוח העסק • מיקוד הרעיון העסקי (Swot) • גיבוש חזון עסקי (Vision) • ייעוד לפעילות העסקית (Mission) • תרגול נאום מעלית (Elevator Pitch)
27/02/2024	17:00	20:45	אסטרטגיה שיווקית "העסק שלי הוא ייחודי"	• גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכיצד היא מתחברת להצעת הערך • מיקוד בהבנת הלקוח ומיפוי השוק • ניתוח מתחרים • בידול ומיצוב העסק • יסודות לתכנית שיווקית
05/03/2024	17:00	20:45	הלקוחות והעסק שלי מהו המפתח לשידוך מוצלח?	• ניתוח קהלי יעד ופילוח שוק • שיטות לאפיון לקוח • הגדרת נתח שוק ונתח לקוח • כלים לבדיקה ואימות עם השוק
12/03/2024	17:00	20:45	כלים ניהוליים מתכנון לתכל"ס	• גיבוש יעדים לפי מודל SMART • כלים לבניית תוכנית עבודה • גזירת משימות מיעדים • מעקב ובקרה על התכנון • ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפויות
19/03/2024	17:00	20:45	בין חלום למציאות מהו הון וכיצד משיגים אותו	• הון עצמי או הלוואה • חישוב עלות הכסף, רווחים על השקעה וריביות • מקורות לגיוס הון • כלים מעשיים לעבודה עם הבנק • ניתוח סיכונים וטעויות נפוצות בניהול הון
26/03/2024	17:00	20:45	מהיכן משיגים את הכסף	• ניתוח כדאיות עסקית • תרגום שכר בעלים רצוי להיקף פעילות • תרגום יעדי מכירות להיקף השקעה • תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות
02/04/2024	17:00	20:45	Statu\$tion	• הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה • זיהוי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים • הצבת יעדים ופעולות להמשך • הכנה למפגש מסכם

09/04/2024	17:00	20:45	להתפרנס או להרוויח?	• האם אנחנו מרוויחים? מהי נקודת האיזון • דו"ח רווח והפסד – מושגים בסיסיים • מודלים להגדלת רווחיות • הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות (חשבונית, קבלה, תעודת משלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) • העסקת עובדים בעסק קטן
16/04/2024	17:00	20:45	איפה הכסף? בקרת תזרים המזומנים	• ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו • הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי – בדגש על פער אשראי • והשפעותיו על תזרים המזומנים • חישוב מסגרת אשראי נחוצה • כללי הניהול הפיננסי השוטף
30/04/2024	17:00	20:45	שיווק דיגיטלי איפה להיות כדי "להיות קיים"?	• סקירת ערוצים שיווקיים – אינטרנט, רשתות חברתיות • פרסום ברשת ובגוגל • כתיבת תוכן שיווקי • שיתוף ויצירת 'לידים'
07/05/2024	17:00	20:45	קידום ופרסום "ונעבור לפרסומות..."	• בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק • כלים למיקוד USP • תקשורת שיווקית • מיתוג ושפה ויזואלית • מדידת אפקטיביות הפרסום
14/05/2024	17:00	20:45	אשף המכירות	• תהליך המכירה • טכניקות לסגירת עסקה • טיפול בהתנגדויות • סימולציות
21/05/2024	17:00	20:45	Show Time	• הצגת הקנבסים של המשתתפים • הגדרת תכנית פעולה קדימה • סיכום הקורס • משובים וחלוקת תעודות

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים