

07/09/2023

כ"א אלול תשפ"ג

סילבוס הדרכה לקורס אשקלון - יוזמים עסק 31/12/23 (בוקר)

הקורס מתאים לאנשים שיש להם רעיון עסק לפתיחת עסק או עסקים בתחילת הדרך או עסקים קיימים שרוצים לעשות שינוי משמעותי בעסקה שלהם

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
31/12/2023	09:30	13:15	עושים switch לומדים לחשוב יזמות	- הצגת מבנה ומטרות הקורס - היכרות עם משתתפי הקבוצה - מאפייני עולם העסקים הקטנים בישראל - המעבר משכיר לעצמאי - היזם כמשאב מרכזי להקמת העסק - כלים לתכנון עסקי - מודל הקנבס וגאנט
07/01/2024	09:30	13:15	מחלום לרעיון ממוקד	- שלבים בפיתוח העסק - מיקוד הרעיון העסקי (Swot) - גיבוש חזון עסקי (Vision) - ייעוד לפעילות העסקית (Mission) - תרגול נאום מעלית (Elevator Pitch)
14/01/2024	09:30	13:15	אסטרטגיה שיווקית "העסק שלי הוא ייחודי"	- גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכיצד היא מתחברת להצעת הערך - מיקוד בהבנת הלקוח ומיפוי השוק - ניתוח מתחרים - בידול ומיצוב העסק - יסודות לתכנית שיווקית
21/01/2024	09:30	13:15	הלקוחות והעסק שלי מהו המפתח לשידוך מוצלח?	- ניתוח קהלי יעד ופילוח שוק - שיטות לאפיון לקוח - הגדרת נתח שוק ונתח לקוח - כלים לבדיקה ואימות עם השוק
28/01/2024	09:30	13:15	כלים ניהוליים מתכנון לתכל'ס	- גיבוש יעדים לפי מודל SMART - כלים לבניית תוכנית עבודה - גזירת משימות מיעדים - מעקב ובקרה על התכנון - ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפויות
04/02/2024	09:30	13:15	בין חלום למציאות מהו הון וכיצד משיגים אותו	- הון עצמי או הלוואה - חישוב עלות הכסף, רוחחים על השקעה וריביות - מקורות לגיוס הון - כלים מעשיים לעבודה עם הבנק - ניתוח סיכונים וטעויות נפוצות בניהול הון
11/02/2024	09:30	13:15	מהיכן משיגים את הכסף	- ניתוח כדאיות עסקית - תרגום שכר בעלים רצוי להיקף פעילות - תרגום יעדי מכירות להיקף השקעה - תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות
18/02/2024	09:30	13:15	Statu\$tion	- הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה - זיהוי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים - הצבת יעדים ופעולות להמשך - הכנה למפגש מסכם
25/02/2024	09:30	13:15	להתפרנס או להרוויח?	- האם אנחנו מרוויחים? מהי נקודת האיזון - דו"ח רווח והפסד – מושגים בסיסיים - מודלים להגדלת רווחיות - הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות (חשבונית, קבלה, תעודת משלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) - העסקת עובדים בעסק קטן

• ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו • הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי – בדגש על פער אשראי והשפעותיו על תזרים המזומנים • חישוב מסגרת אשראי נחוצה • כללי הניהול הפיננסי השוטף	איפה הכסף? בקרת תזרים המזומנים	13:15	09:30	03/03/2024
• סקירת ערוצים שיווקיים – אינטרנט, רשתות חברתיות • פרסום ברשת ובגוגל • כתיבת תוכן שיווקי • שיתוף ויצירת 'לידים'	שיווק דיגיטלי איפה להיות כדי "להיות קיים"?	13:15	09:30	10/03/2024
• בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק • כלים למיקוד USP • תקשורת שיווקית • מיתוג ושפה וויזואלית • מדידת אפקטיביות הפרסום	קידום ופרסום "ונעבור לפרסומות..."	13:15	09:30	17/03/2024
• תהליך המכירה • טכניקות לסגירת עסקה • טיפול בהתנגדויות • סימולציות	אשף המכירות	13:15	09:30	31/03/2024
• הצגת הקונבסים של המשתתפים • הגדרת תכנית פעולה קדימה • סיכום הקורס • משוברים וחלוקת תעודות	Show Time	13:15	09:30	07/04/2024

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים