

07/03/2024

כ"ז אדר א תשפ"ד

סילבוס הדרכה לקורס אונליין- NLP ככלי לניהול העסק -31/3/24 (בוקר)

* מומלץ להתחבר למפגש באמצעות מחשב

* יתכנו שינויים בתכני ובמועדי הקורס

| תאריך | משעה | עד שעה | נושא מפגש | תאור |
|------------|-------|--------|--|--|
| 31/03/2024 | 09:30 | 13:15 | הכרות | * מהו NLP * מודל התקשורת: למה אנחנו מגיבים כפי שאנחנו מגיבים? * האם התקשורת שלנו יוצרת את התוצאות העסקיות והאישיות שלנו? * עבודה עם המודע והלא מודע |
| 07/04/2024 | 09:30 | 13:15 | הנחות היסוד של הNLP | * הנחות היסוד של ה NLP * כיצד הנחות היסוד יכולות להועיל לנו בהצלחה אישית, עסקית ובמערכות היחסים שלנו עם עובדים / קולגות / לקוחות * אימון והטמעה |
| 14/04/2024 | 09:30 | 13:15 | ערכים מנועי הטורבו שלנו | * גיוס המודע והלא מודע להצלחה * מה מניע אותנו? מה מניע את העובדים שלנו? את הלקוחות שלנו מפגש מוטיבציה * אבחון ערכי מטרה ושימוש בהם כמונעי הטורבו להשגת המטרות העסקיות שלנו |
| 05/05/2024 | 09:30 | 13:15 | כתיבת חזון עסקי | * כתיבת תוכנית הצלחה GO * מודל דיסני להשגת מטרות * הפקת OUTCOME בזוגות |
| 12/05/2024 | 09:30 | 13:15 | תוכנית עבודה למימוש החזון | * כתיבת תוכנית עבודה למימוש החזון * זיהוי ה GAME CHANGER * תהליך הNLP והטמעתו * מודל בחירה מלאה להשגת מטרות עסקיות |
| 19/05/2024 | 09:30 | 13:15 | ריפריימינג | * מחוללי צמיחה ומעכבי צמיחה * עקרונות הכוונה חיובית לפי הNLP וזיהוי הרגלים מעכבים * ריפריימינג -מסגור מחדש * טכניקת ריפריימינג בשישה צעדים לזיהוי כוונה חיובית ומציאת התנהגות חלופית * תהליך ריפריימינג לפתרון דילמות עסקיות ואישיות |
| 26/05/2024 | 09:30 | 13:15 | כוחן של אמונות בהשגת מטרות | * אילו אמונות מעכבות אותנו בדרך להשגת המטרה? * זיהוי האמונות המגבילות הנמצאות בלא מודע * זיהוי האמונה המגבילה והפיכתה לאמונה מעצימה |
| 02/06/2024 | 09:30 | 13:15 | מיומנויות תקשורת לפיתוח מנהיגות ואמונות ההשפעה | * ראפור - מיומנויות ליצירת השפעה: יצירת חיבור בין אישי במהירות * יצירת כימיה ואמון Pacing & Leading * דרכים ליצירת הצטרפות והובלה * מיומנויות תקשורת – הקשבה איכותית ליצירת ראפור |

| | | | | |
|---|------------------------|-------|-------|------------|
| * מיומניות תקשורת ליצירת חיבור והובלה * חדות חושים * רמזים התנהגותיים לתקשורת בלתי מילולית * סדנת סגנונות תקשורת להשפעה בתהליכי מכירה וניהול עובדים | המשך מיומניות תקשורת | 13:15 | 09:30 | 09/06/2024 |
| * איך נוצר קונפליקט? * איך מנהלים קונפליקט עסקי או אישי או במערכת היחסים * איך קונפליקט פנימי מעכב אותנו מלקבל החלטה * 3 מצבי התפיסה * אימון והטמעה | ניהול קונפליקטים | 13:15 | 09:30 | 16/06/2024 |
| * מודל ששת רמות החשיבה להעצמה * משוב אפקטיבי ככלי לעיצוב התנהגות | משוב והעצמה | 13:15 | 09:30 | 23/06/2024 |
| * פיתוח תודעת שפע * מיני סדנת מנטורינג לרמה הבאה * סיכום | פיתוח תודעת שפע וסיכום | 13:15 | 09:30 | 30/06/2024 |

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים