

21/03/2024
י"א אדר ב תשפ"ד

סילבוס הדרכה לקורס אונליין - מכרזים 03/04/24 (ערב)

*ייתכנו שינויים במועדי ובתכני הקורס
*הקורס מועבר בלייב בלבד, ללא הקלטות
*נדרש מחשב לטובת היישום והתרגול
*הקורס מיועד לבעלי עסקים בעלי עוסק פטור/מורשה/ח.פ/שותפות
*עסקים בעלי וותק עסקי של לפחות שנה

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
03/04/2024	16:30	20:15	מבוא למכרזים	* למה מכרז? איזה עסק יכול לגשת למכרז? * הכרות עם סיפורי הצלחה * רכש ציבורי ופרטי * חוק חובת המכרזים ואת מי ומתי הוא מחייב * מה ההבדל בין מכרז וקולות קוראים, בקשה להצעות מחיר * הכרות עם חלק מהמאגרים החינמיים לאיתור קולות קוראים, מכרזים והצטרפות למאגרי ספקים * בתום המפגש כל משתתף יירשם למספר מאגרי ספקים ויאתר מכרז רלוונטי במאגר חינמי
10/04/2024	16:30	20:15	חלקי המכרז וניתוח ראשוני	* הכרות עם מרכיבי המכרז ונספחיו * מידע כללי, תנאי סף, דרכים להתמודד עם אי עמידה בתנאי סף, מסמכים נלווים להגשת ההצעה, מה זה תצהיר ואיזה סל מסמכים כדאי להכין * בתום המפגש כל משתתף ינתח את מכרז "שלו" על פי המאפיינים שנלמדו - מטרת המכרז, המפרט, מהן דרישות הסף, מה המסמכים הנדרשים ועוד ויכין גם את המסמכים הפורמליים של העסק שלו
17/04/2024	16:30	20:15	איתור מכרזים ממאגרים חינמיים ומאגרים בתשלום	* המשך מאגרים חינמיים לאיתור מכרזים * הכרות עם חברות שעוסקות בתחום איתור המכרזים (מאגרים בתשלום חלקי /מלא) מה מתאים בתחום שלי? * בניית פרופיל חיפוש והתנסות * בתום המפגש כל משתתף מאתר ובוחר מכרז פעיל או מכרז עבר בתחומו, להתנסות במפגשים הבאים
01/05/2024	16:30	20:15	סוגי מכרזים והליך ההגשה והבחירה	* הכרת תהליך הבחירה בסוגי מכרזים שונים: מכרזי איכות, מכרזי מחיר, מכרזי מסגרת, הנחה קבועה * איך עושים הערכה של כדאיות הגשה למכרז וזכייה במכרז? אלמנטים של מחיר/איכות, סוג וכדאיות הלקוח, אפשרויות למוצרים נוספים/ תמחור נוסף * בתום המפגש כל משתתף ינתח וינמק את כדאיות ההגשה למכרז "שלו"

08/05/2024	16:30	20:15	הגשת המכרז והליך הבחירה	*החשיבות של פנייה בשאלות הבהרה ואיך מגישים אותן * סיורי חובה והכנה אליהם. ערבות הגשה/ ביצוע * הכרות עם תחליפי ערבות בסיוע מעוף * הכרות עם העדפה מתקנת - אזורי פיתוח לאומי ועוד * טבלאות ניסיון והמלצות, הגשת ההצעה עצמה * הסבר על שיתופי פעולה בהגשת מכרזים - מותר ואסור * קביעת ניקוד ושלבי הבחירה * זכייה והצעדים שלאחריה * אי זכייה, פסילה ומתי מומלץ לערער * בתום המפגש כל משתתף יכתוב שאלות הבהרה למכרז "שלו", יכין מסמכי העדפה וימלא טבלת ניסיון
15/05/2024	16:30	20:15	תוצרים וסיכום	* פרזנטציות סיכום של המשתתפים- הדמייה של פרזנטציה במכרז * השלב שאחרי הזכייה- האם אתם מוכנים? * שירותי עזר נוספים דרך מעוף * שיחות אישיות עם משתתפים

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים