

25/02/2025

כ"ז שבט תשפ"ה

סילבוס הדרכה לקורס שדרות - יוזמים עסק 12/03/25 (ערב)

*הקורס מיועד ליזמים בעלי רעיון עסקי ממוקד, או בעלי עסקים בתחילת דרכם
*הקורס מתקיים פרונטלי בשדרות, מרכז הטכנולוגי שדרות-רחוב הדגל 4, שדרות
*התכנים והמועדים נתונים לשינויים

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
12/03/2025	16:30	20:15	עושים switch לזמנים לחשוב יזמות	- הצגת מבנה ומטרות הקורס - היכרות עם משתתפי הקבוצה - מאפייני עולם העסקים הקטנים בישראל - המעבר משכיר לעצמאי - היזם כמשאב מרכזי להקמת העסק - כלים לתכנון עסקי - מודל הקנבס וגאנט
19/03/2025	16:30	20:15	מחלום לרעיון ממוקד	- שלבים בפיתוח העסק - מיקוד הרעיון העסקי (Swot) - גיבוש חזון עסקי (Vision) - ייעוד לפעילות העסקית (Mission) - תרגול נאום מעלית (Elevator Pitch)
26/03/2025	16:30	20:15	אסטרטגיה שיווקית "העסק שלי הוא ייחודי"	- גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכיצד היא מתחברת להצעת הערך - מיקוד בהבנת הלקוח ומיפוי השוק - ניתוח מתחרים - בידול ומיצוב העסק - יסודות לתכנית שיווקית
02/04/2025	16:30	20:15	הלקוחות והעסק שלי מהו המפתח לשידוך מוצלח?	- ניתוח קהלי יעד ופילוח שוק - שיטות לאפיון לקוח - הגדרת נתח שוק ונתח לקוח - כלים לבדיקה ואימות עם השוק
09/04/2025	16:30	20:15	כלים ניהוליים מתכנון לתכל"ס	- גיבוש יעדים לפי מודל SMART - כלים לבניית תוכנית עבודה - גזירת משימות מיעדים - מעקב ובקרה על התכנון - ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפויות
16/04/2025	16:30	20:15	בין חלום למציאות מהו הון וכיצד משיגים אותו	- הון עצמי או הלוואה - חישוב עלות הכסף, רווחים על השקעה וריביות - מקורות לגיוס הון - כלים מעשיים לעבודה עם הבנק - ניתוח סיכונים וטעויות נפוצות בניהול הון
23/04/2025	16:30	20:15	מהיכן משיגים את הכסף	- ניתוח כדאיות עסקית - תרגום שכר בעלים רצוי להיקף פעילות - תרגום יעדי מכירות להיקף השקעה - תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות
30/04/2025	16:30	20:15	Statu\$tion	- הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה - זיהוי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים - הצבת יעדים ופעולות להמשך - הכנה למפגש מסכם

• האם אנחנו מרוויחים? מהי נקודת האיזון • דו"ח רווח והפסד – מושגים בסיסיים • מודלים להגדלת רווחיות • הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות (חשבונית, קבלה, תעודת משלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) • העסקת עובדים בעסק קטן	להתפרנס או להרוויח?	20:15	16:30	07/05/2025
• ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו • הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי – בדגש על פער אשראי • והשפעותיו על תזרים המזומנים • חישוב מסגרת אשראי נחוצה • כללי הניהול הפיננסי השוטף	איפה הכסף? בקרת תזרים המזומנים	20:15	16:30	14/05/2025
• סקירת ערוצים שיווקיים – אינטרנט, רשתות חברתיות • פרסום ברשת ובגוגל • כתיבת תוכן שיווקי • שיתוף ויצירת 'לידים'	שיווק דיגיטלי איפה להיות כדי "להיות קיים"?	20:15	16:30	21/05/2025
• בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק • כלים למיקוד USP • תקשורת שיווקית • מיתוג ושפה ויזואלית • מדידת אפקטיביות הפרסום	קידום ופרסום "ונעבור לפרסומות..."	20:15	16:30	28/05/2025
• תהליך המכירה • טכניקות לסגירת עסקה • טיפול בהתנגדויות • סימולציות	אשף המכירות	20:15	16:30	04/06/2025
• הצגת הקנבסים של המשתתפים • הגדרת תכנית פעולה קדימה • סיכום הקורס • משובים וחלוקת תעודות	Show Time	20:15	16:30	11/06/2025

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים