



סילבוס יוזמים עסק

קורס "יוזמים עסק" הינו קורס ייחודי המלווה את היזם החל מהוצאה לפועל של הרעיון העסקי והגדרת הצעדים הראשונים לבנית עסק ועד שלב הביצוע בשטח באמצעות תכנית עבודה על בסיס מודל הקנבס והקניית כלים ניהוליים ומקצועיים להקמת עסק.

הקורס מיועד ליזמים בעלי רעיון עסקי ממוקד, או בעלי עסקים בתחילת דרכם

קורס יוזמים עסק הוא חלק ממסלול ליווי הוליסטי המשלב קורס מקיף של 70 ש"א ויעוץ פרטני בעלות מסובסדת.

מס' מפגש	תאריך	נושא	תכנים
1	03/03/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: רונן כהן	עושים switch לומדים לחשוב יזמות	<ul style="list-style-type: none"> הצגת מבנה ומטרות הקורס היכרות עם משתתפי הקבוצה מאפייני עולם העסקים הקטנים בישראל המעבר משכיר לעצמאי היזם כמשאב מרכזי להקמת העסק כלים לתכנון עסקי - מודל הקנבס וגאנט
2	10/03/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: רונן כהן	מחלום לרעיון ממוקד	<ul style="list-style-type: none"> שלבים בפיתוח העסק מיקוד הרעיון העסקי (Swot) גיבוש חזון עסקי (Vision) ייעוד לפעילות העסקית (Mission) תרגול נאום מעלית (Elevator Pitch)
3	17/03/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: יוסי פרדו	אסטרטגיה שיווקית "העסק שלי הוא ייחודי"	<ul style="list-style-type: none"> גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכיצד היא מתחברת להצעת הערך מיקוד בהבנת הלקוח ומיפוי השוק ניתוח מתחרים בידול ומיצוב העסק יסודות לתכנית שיווקית
4	24/03/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: יוסי פרדו	הלקוחות והעסק שלי מהו המפתח לשידוך מוצלח?	<ul style="list-style-type: none"> ניתוח קהלי יעד ופילוח שוק שיטות לאפיון לקוח הגדרת נתח שוק ונתח לקוח כלים לבדיקה ואימות עם השוק
5	31/03/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: רונן כהן	כלים ניהוליים מתכנון לתכל"ס	<ul style="list-style-type: none"> גיבוש יעדים לפי מודל SMART כלים לבניית תוכנית עבודה גזירת משימות מיעדים מעקב ובקרה על התכנון ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפויות



מס' מפגש	תאריך	נושא	תכנים
6	07/04/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: איל איס	בין חלום למציאות מהו הון וכיצד משיגים אותו	<ul style="list-style-type: none"> הון עצמי או הלוואה חישוב עלות הכסף, רווחים על השקעה וריביות מקורות לגיוס הון כלים מעשיים לעבודה עם הבנק ניתוח סיכונים וטעויות נפוצות בניהול הון
7	21/04/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: איל איס	לממש את החלום תכנון והגדרת יעדים	<ul style="list-style-type: none"> ניתוח כדאיות עסקית תרגום שכר בעלים רצוי להיקף פעילות תרגום יעדי מכירות להיקף השקעה תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות
8	28/04/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: רונן כהן	Statu\$station	<ul style="list-style-type: none"> הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה זיהוי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים הצבת יעדים ופעולות להמשך הכנה למפגש מסכם
9	05/05/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: איל איס	להתפרנס או להרוויח?	<ul style="list-style-type: none"> האם אנחנו מרוויחים? מהי נקודת האיזון דו"ח רווח והפסד – מושגים בסיסיים מודלים להגדלת רווחיות הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות (חשבונית, קבלה, תעודת משלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) העסקת עובדים בעסק קטן
10	12/05/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: איל איס	איפה הכסף? בקרת תזרים המזומנים	<ul style="list-style-type: none"> ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי – בדגש על פער אשראי והשפעותיו על תזרים המזומנים חישוב מסגרת אשראי נחוצה כללי הניהול הפיננסי השוטף
11	19/05/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: ליאור קבלרצ'יק	שיווק דיגיטלי איפה להיות כדי "להיות קיים"?	<ul style="list-style-type: none"> סקירת ערוצים שיווקיים – אינטרנט, רשתות חברתיות פרסום ברשת ובגוגל כתיבת תוכן שיווקי שיתוף ויצירת 'לידים'
12	26/05/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: יוסי פרדו	קידום ופרסום "ונעבור לפרסומות..."	<ul style="list-style-type: none"> בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק כלים למיקוד USP תקשורת שיווקית מיתוג ושפה וויזואלית מדידת אפקטיביות הפרסום
13	09/06/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: דינה רוקסא	אשף המכירות	<ul style="list-style-type: none"> תהליך המכירה טכניקות לסגירת עסקה טיפול בהתנגדויות סימולציות
14	16/06/25 יום שני 17:00 – 20:45 מרצה: רונן כהן	Show Time	<ul style="list-style-type: none"> הצגת הקנבסים של המשתתפים הגדרת תכנית פעולה קדימה סיכום הקורס משובים וחלוקת תעודות

*התכנים והמועדים נתונים לשינויים