

02/12/2025

י"ב כסלו תשפ"ו

סילבוס הדרכה לקורס אונליין - ניהול עסק אפקטיבי – להקטין תשומות ולהגדיל רווחים - לשמאים-30/12/25
ערב

ס' הלמידה משלבת עבודה אישית, תרגול קבוצתי, למידה חווייתית ודוגמאות מהשטח.

ס' הקורס מועבר בלייב בלבד (ללא הקלטות)
למסיימי הקורס תוענק תעודת סיום מטעם הסוכנות לעסקים קטנים ובינוניים בעבור 50 שעות אקדמיות.

תאריך	משעה	עד שעה	נושא מפגש	תאור
30/12/2025	17:00	20:45	תפקיד השמאי כמנהל עסק עצמאי	הבנת תפקידי הניהול במשרד שמאות עצמאי, סדר וארגון מול לקוחות, מוסדות, קבלנים ועוד
06/01/2026	17:00	20:45	ניהול זמן ומשימות בפרויקטים מרובים	תיעדוף, עבודה מול לוחות זמנים צפופים, שיטות לניהול יומן מקצועי
13/01/2026	17:00	20:45	תכנון עבודה חודשי ובקרה עסקית	יצירת תוכנית עבודה חודשית הכוללת שמאות, פגישות, ביקורים בשטח ודוחות מעקב ביצועים
20/01/2026	17:00	20:45	תקשורת מקצועית מול לקוחות ועמיתים	שיח מקצועי, הצגת חוות דעת, מענה להתנגדויות, ניהול קשרים עם עו"ד, מהנדסים וגופים רגולטוריים
27/01/2026	17:00	20:45	ניהול לקוחות, מוניתין ותיקי שמאות	חויית לקוח, שיטות לניהול קשרי לקוחות ולקוח חוזר, ניהול תיק דיגיטלי ושימור מידע
03/02/2026	17:00	20:45	כלים פיננסיים לשמאי עצמאי	תמחור שירותים, תכנון רווחיות, מבנה הוצאות במשרד שמאות וניהול תזרים
10/02/2026	17:00	20:45	שיווק לשמאים בעולם דיגיטלי	בניית נראות מקצועית ברשתות, תכנים לשיווק מומחיות, ניהול פניות והמלצות
17/02/2026	17:00	20:45	מכירה חכמה	הבנת הקושי במכירת שירותי שמאות וכיצד לשנות את התפיסה ממכירה לשיחה מקצועית שמאפשרת קנייה. מה השתנה בצרכן של היום ואיך בונים הצגה אפקטיבית של השירות. טעויות נפוצות בשיווק שירותים מקצועיים, שאלות שמקדמות עסקה, בניית אמון, טיפול בהתנגדויות, ומעבר מ"לא עכשיו" ל"נשמור על קשר".
24/02/2026	17:00	20:45	קבלת החלטות עסקיות נכונות	קבלת החלטות תחת עומס, בחירת פרויקטים, התנהלות שקטה מול לקוחות ואתגרים
03/03/2026	17:00	20:45	סיכום והגדרת מטרות להמשך	גיבוש תכנית פעולה אישית, תעדוף לקוחות, הגדלת רווחיות וניהול עסק מסודר לשנים קדימה

יתכנו שינויים בתכנים ובמועדים